

言った言わないを防ぐ交渉のやり方 & 貴社にもブランドはありま〜す！

～二人のサムライが、契約からブランド化に至るまで、幅広く斬り込みます～

【第一部 18:30～19:15】

言った言わないを防ぐ交渉のやり方

～ポイントを押えた請求書・契約書の書き方～

契約するときは大事なところを先送りにしたり、大事なところがすっかり抜け落ちたりすることがあります。裁判や示談のときに問題となった実例をベースに、ポイントを押えた交渉のやり方を教えます。

講師紹介：

弁護士 阪田 裕史

大阪弁護士会所属
同志社大学卒
2016年1月

阪神総合法律事務所設立 代表
あなたの会社を100年企業にする
お手伝いを経営理念に中小企業の
法務、労働問題を専門とする。



【第二部 19:20～20:05】

貴社にもブランドはありま〜す！！

～フリーライド・ダイリュション・ポリューションを防ぐために～
(ただ乗り) (希釈化) (汚染)

ブランドは大手や有名企業だけのものと思いませんか？
どんな会社にも色・風土があります。
それこそが貴社のブランドです。
ブランドについて、一緒に考えて見ましょう！

講師紹介：

弁理士 渡辺 隆一

日本弁理士会所属
九州大学大学院工学研究科修了
尼崎商工会議所サムライ研究会無料相談員
2018年度
日本弁理士会 知的財産経営センター
価値評価総務部部長
特許業務法人いしい特許事務所 代表社員



- 日 時：2020年2月21日（金） 18:30 開会（18:00 受付）
- 会 場：尼崎商工会議所 会議室 阪神尼崎駅より北へ徒歩3分
- 参加費：セミナー参加費 1,000円 懇親会参加費 4,000円

セミナーで聞けなかった質問・ここでしか聞けない専門家の本音トーク（口外禁止）
セミナー終了後懇親会を開催いたします！！

「専門家が行くがんばる会社応援セミナーシリーズ第4弾」申込書

FAX:06-6354-0063 TEL:090-7341-8928

事務局連絡先:kyodojimu0214@gmail.com (担当:沼)



貴社名			
住所			
参加者	懇親会	参加	不参加
E-mail	TEL		

次回開催予定

「専門家が行くがんばる会社応援セミナーシリーズ第5弾」
2020年6月後半に、次回セミナーを開催いたします。
乞うご期待！！

